

Affiliation la Bonne méthode



**Le Guide pour maîtriser l'affiliation et
augmenter ses revenus**

Par Ronan Langouet

Hobby-preneur.com

Retrouvez des conseils pour devenir entrepreneur internet sur hobby-preneur.com



L'Affiliation :

**Générer un revenu en partageant
et recommandant des produits ou services
d'une autre entreprise ou personne.**

**En d'autres mots, quand vous aidez quelqu'un à vendre
il vous donne une partie de son bénéfice !**

**Dans ce guide, je vais partager 10 astuces pour
réussir en affiliation sur internet.**

Pourquoi l'affiliation est géniale ?

Pas besoin de créer de produit.

Il suffit de diriger des visiteurs vers des produits par des liens affiliés et vous êtes payé dès qu'une vente se fait.

Euh...c'est tout ?

Et bien en quelque sorte oui c'est pour ça que l'on trouve des liens affiliés un peu partout sur internet. Comme si sur chaque page on voulait nous vendre quelque chose.

L'affiliation a pris une grande ampleur aux Etats-Unis depuis des années. C'est une source de revenu lucrative pour des milliers d'entrepreneurs web.

Malheureusement, beaucoup en profitent pour recommander des produits dont ils ne savent rien juste pour espérer toucher une commission à la vente.

A chaque fois que j'ai pensé à moi avant mon audience, j'ai échoué

Recommander des produits et services de qualité à son audience est quelque chose d'important pour développer son business sur le long terme.

Respectez vos visiteurs en leur recommandant des produits de bonne qualité et utile. Mieux encore, des produits que vous avez essayé.



Règles et stratégies de l'affiliation:

1. Ayez confiance en vos recommandations.

Si possible, utilisez le produit avant de le promouvoir. Si vous comptez l'utiliser, alors partagez vos impressions, vos photos, vidéos et avis.

2. Soyez honnête et dites que vous percevrez une commission en passant par votre lien pour effectuer leur achat.

Certains réseaux publicitaires imposent de prévenir vos visiteurs que des liens affiliés sont sur votre site internet. Le faire vous évitera d'être banni par l'agence et votre audience appréciera votre honnêteté. Certaines personnes voudront vous remercier en passant par vos liens pour vous récompenser de l'aide et des conseils donnés.

3. Considérez le produit comme si c'était le vôtre.

- a. Déballez le produit, faites des photos ou vidéos, montrez l'intérieur.
Les gens adorent voir ce qu'ils vont acheter avant même de l'acheter.
- b. Proposez de répondre aux questions si besoin.
- c. Si vous avez confiance au produit et savez qu'il peut vraiment aider vos visiteurs, c'est le moment de le leur dire ! Un seul lien affilié sur une page n'est pas assez, il faut mettre plusieurs liens (3, 5 ou plus en fonction de la longueur de votre article).

4. Trouvez votre produit phare.

Mon produit phare est Amazon.fr. C'est la plateforme e-commerce qui m'a permis de décoller grâce à l'affiliation.

Oui, tout le monde achète sur Amazon et c'est facile de gagner des commissions avec eux car Amazon est une machine à vendre.

L'affiliation Amazon m'a déjà permis de générer + 25 000€...

Et puisque vous avez été nombreux à me demander comment je faisais, j'ai sorti en 2019 un programme sur comment gagner avec l'affiliation Amazon mais il est actuellement complet. Cependant les portes vont bientôt se réouvrir.

[Cliquez ICI pour être informé du prochain lancement](#)

Cette formation basée sur mon expérience s'est arrachée par + de 60 personnes en 5 jours. J'étais moi-même impressionné par l'engouement et les retours sont au-delà de mes espérances.

L'affiliation est ma première source de revenu et c'est un modèle incroyable avec beaucoup d'avantages. Vous les découvrirez dans un prochain email.

Astuce *Evitez de proposer trop de solutions à un même problème.*

Quand il s'agit de faire le premier pas, proposer une seule solution est la meilleure chose à faire pour votre audience.

Pourquoi ?

Parce que les gens sont confus et paralysés face à trop de choix.

Ayez confiance et recommandez LA solution que vous savez être la meilleure pour eux bien qu'il puisse y avoir d'autres solutions. Cela leurs permettra de passer à l'action plus rapidement et de ne pas reporter à plus tard ce qu'il peuvent faire maintenant.

5. Créez une page “Ressources”

Ma page ressources est une des pages les plus profitables de mon blog. C’est l’endroit où je récapitule tous les produits, services et outils que je recommande. Les revenus générés grâce à cette page sont 100% en automatique. Je n’interviens absolument pas.

La page des ressources d’un blog est un lieu fréquemment visité par votre audience. C’est un peu la caverne d’Ali baba, là où vous stockez tous les outils de votre réussite.

Cette page est une précieuse aide pour vos visiteurs mais aussi pour vous car elle génère une grande partie de vos revenus.

Astuce *Pensez à mettre à jour cette page. Ecrivez la date de votre dernière mise à jour pour prévenir vos visiteurs. Les gens auront davantage confiance car ils sauront que les produits sont d’actualité. Pensez à installer un plugin pour avoir les statistiques des clics. Enlevez les liens qui ne sont pas cliqués pour aérer la page.*

6. 3 outils marketing indispensables

- a. [Pretty Link](#) - Ce plugin WordPress permet de montrer de beaux liens affiliés faciles à mémoriser sur vos pages. Cet outil permet de traquer le nombre de clics de chaque lien. Il permet aussi de mettre à jour tous vos liens depuis 1 seule page.
- b. [Camtasia Studios](#) – Cet outil permet de modifier vos vidéos. Il permet d’enregistrer votre écran et votre voix pour commenter un produit ou service. Cet outil est pratique pour éditer vos démonstrations et les mettre sur YouTube.
- c. [SG-autorépondeur](#) – Cet outil permet d’automatiser son activité, capturer les adresses emails des visiteurs et leurs envoyer des emails en automatiques. C’est un excellent moyen de garder contact avec son audience.

7. Variez les placements de vos liens affiliés

N'ayez pas peur de recommander plusieurs fois un produit. Pensez à placer plusieurs fois le lien affilié et de différentes façons.

Par exemple, écrivez un avis produit dans un article complet et détaillé. Vous pouvez aussi créer un autre article du type « Les 5 meilleurs... » en incluant ce même produit + 4 autres. Vous pourriez aussi le rajouter dans la liste de votre page « ressources » ou « meilleurs outils pour... ». Il y a aussi les vidéos, les podcasts, les emails etc.

Je recommande de promouvoir vos recommandations plusieurs fois sur votre blog. C'est vos recommandations, vous savez ce qu'elles valent.

8. Offrez des bonus avec vos recommandations

Une bonne façon de s'assurer que vos visiteurs utilisent vos liens affiliés (et non ceux de quelqu'un d'autre) est d'offrir un/des bonus uniques en passant par votre lien. Idéalement, le bonus est complémentaire à ce produit en particulier.

Info : Vérifiez si l'entreprise /personne autorise d'offrir un bonus supplémentaire car parfois ça ne l'est pas.

Exemples de bonus à offrir :

- Guide de démarrage
- Check-lists
- Vidéos de démonstration d'un produit
- Astuces d'utilisation

9. Prenez contact avec le fabricant/propriétaire

Avant ou après devenir affilié d'un produit, prenez contact avec le propriétaire de celui-ci et nouez un lien professionnel/d'amitié. Ce contact peut être bénéfique.

Par exemple : Vous pouvez faire un interview vidéo ou par écrit sur votre blog. Cet article aidera votre audience à apprendre davantage sur le produit et sur la personne/entreprise qui prendra soin d'eux après leur achat.

De plus, personne ne connaît mieux le produit que son inventeur. Il ou elle est la mieux placé pour expliquer chaque fonction, bénéfices et résultats. De cette façon, votre audience est satisfaite et vos conversions sont augmentées.

Quand vos conversions deviennent intéressantes, voyez avec le vendeur pour améliorer l'offre produit en proposant par exemple une offre spéciale sur une page personnalisée.

Vous serez en capacité de négocier vos commissions une fois un bon niveau de performance atteint. Certains éditeurs internet ont multiplié par 3 leurs commissions d'affiliés.

10. Pensez aux types de produits, services ou programmes pour lesquels vous pourriez devenir un affilié.

Il y a énormément d'opportunités de devenir affilié. Une fois un produit trouvé, taper « nom produit/site + affiliation » sur Google pour trouver les informations.

Il y a plein de choses à promouvoir en affiliation. Voici une liste d'idée :

- Formations en ligne
- Coaching
- Livres (ex sites de ventes en ligne)

- Des produits physiques (Amazon, Cdiscount, Fnac.... Il y en a des milliers d'autres spécifiques à votre domaine, ex: ASOS, Cetelem, Zalando, Darty...
- Les logiciels
- Applications mobiles (iTunes)
- Musique (iTunes, amazon)
- Autres services



Suivez-moi :)



[Suivez-moi sur YouTube](#)



[Rejoignez le groupe Facebook](#)



L'affiliation est le meilleur moyen de débiter
Sur internet.

Recommandez des produits de qualité.

De cette façon, votre business grandira en
confiance, attirera de nouveaux visiteurs
et vos revenus augmenteront.

Partagez vos avis, faites des recommandations
De produits que vous utilisez et qui vous ont
aidé.

C'était le petit guide des bonnes méthodes
pour réussir en affiliation.

C'est simple mais efficace. Ne recherchez pas la
complication mais soyez original et sortez
du lot.

Retrouvez-moi sur les réseaux sociaux pour
continuer l'aventure !

- Ronan Langouet